

Blue White Partners fokusoi USA:n kasvumarkkinoille Espoon toimisto suljettu 31.12.2009

JULKAISUVAPAA 5.1.2010 -- Espoo, Finland ja San Jose, CA -- Blue White Partners fokusoi toimintaansa USA:n lamanjälkeisille vahvan kasvun markkinoille. Blue White palaa alkuperäiseen liiketoimintamalliinsa, tarjoten US market entry ja riskirahoituspalveluita. Kalifornian Piilaakson toimistoa ja sen asemaa vahvistetaan. Samalla fokusointi johtaa Blue Whiten Suomen toimiston sulkemiseen, koska vahvoista resursseista huolimatta Suomen lähimarkkinoiden myynninkehittämiseen ja seed-rahoituksen hankkimiseen ei ollut riittävästi kysyntää ja Suomen toiminta oli siten kustannustehotonta.

Blue White Partners toimii yhteistyössä Kalifornian piilaaksossa mm. Red Herringin, FinNoden, ja TEKESin kanssa.

"Pitkään odotettu kasvu näyttää ennusteiden mukaan palaavan USA:n talouteen, joskin maltillisemmin kasvuodotuksin kuin aiempien lamojen jälkeen. IT-sektori tulee johtamaan kasvua. Ennusteet näyttävät laitteisto- ja ohjelmistokaupan kasvavan 9% tänä vuonna, ja yli 15% vuonna 2011", perustelevat Petri Virsunen ja Eero Teerikorpi.

"Myynnin kasvua rakennettaessa kansainvälistymisellä on erittäin suuri merkitys. Erityisesti IT-alalla, jossa panostetaan voimakkaasti tuotekehitykseen, on välttämätöntä etsiä tuotteille käyttäjiä myös ulkomailta. Lisäksi kansainvälistyminen on tärkeää kilpailtaessa uusista asiakkaista ja osaavista resursseista kotimaassa. Kilpailukykyämme USA:n markkinoilla muodostuu teknologiaosaamisestamme yhdistettynä paikallisten resurssiemme ja yhteistyökumppaniemme markkina- ja toimialaosaamiseen."

Lisätietoja:

Petri Virsunen
Puh. +1 408 806 9860
petri.virsunen@bluewhitepartners.com

Eero Teerikorpi
Puh. +1 408 431 3305
eero.teerikorpi@bluewhitepartners.com